

Sehr geehrte Leser,
mit dieser Ausgabe erhalten Sie Informationen von einer Initiative von 6 europäischen Verbänden gemeinsam mit dem Dachverband der europäischen KMUs für Maßnahmen auf europäischer Ebene, um für den freien KFZ-Teilehandel eine gesicherte Zukunft zu schaffen. Zusätzlich die Ergebnisse einer Werkstattumfrage der Redaktion von AUTOAUTO in Deutschland.

Nehmen Sie sich die Zeit um besser informiert zu sein.

Damit wir unsere Arbeit zukünftig noch besser machen können, freuen wir uns über Anregungen an office@vft.at

Erich Pomassl
Generalsekretär VFT

*

Maßnahmenempfehlungen für den KFZ-Ersatzteilmarkt

Der KFZ-Ersatzteilmarkt, der die nachhaltige Mobilität sicherstellt, wurde durch die COVID-19-Krise schwer in Mitleidenschaft gezogen. Dadurch ist die weitere Entwicklung von Unternehmen gehemmt und Arbeitsplätze sind gefährdet. Um eine rasche Erholung des KFZ-Ersatzteilmarktes zu ermöglichen und die Institutionen der Europäischen Union bei der Ermittlung von geeigneten Maßnahmen zu unterstützen, wurden 12 detaillierte Empfehlungen ausgearbeitet.

1

*„Der VFT unterstützt als Mitglied der FIGIEFA die 12 geforderten Maßnahmen für den Erhalt und die Zukunftssicherung des freien KFZ-Teilehandels“,
Walter Birner, VFT Obmann*



*

12 Maßnahmen für den Wiederaufschwung



Sechs Verbände, die verschiedene Bereiche der Wertschöpfungskette im Bereich Kfz-Service und Mobilität repräsentieren, mit mehr als 500.000 KMUs und 4,3 Millionen Arbeitsplätzen, sowie der Dachverband der europäischen KMUs haben eine Empfehlung von 12 Maßnahmen für die Erholungs- und Post-COVID-19-Periode veröffentlicht.

Diese zwölf Vorschläge befassen sich nicht nur mit Maßnahmen und Anreizen, mit denen kurzfristig die Auswirkungen der Krise angegangen und die Wirtschaft angekurbelt werden könnten, sondern auch mittel- bis langfristig mit dem Ziel einer dauerhaften und florierenden Erholung, die den gesamten KFZ-Ersatzteilmarkt stärker und widerstandsfähiger gegen künftige unerwartete Ereignisse macht.

- **Stärkung der Liquidität von KMUs**
- **Maßnahmen für KMUs in Not**
- **Spezifische Finanzierungsmöglichkeiten für verantwortungsbewusste Investitionen/qualifizierte Arbeitsplätze**
- **EU weite Bewegungsfreiheit der Arbeitnehmer sicherstellen**
- **Freier Warenverkehr**
- **Sichere Arbeitsplätze für Arbeitnehmer in Europa**
- **Anreize für Fahrzeughalter ihre Fahrzeuge einem "Öko-Check" zu unterziehen**
- **Beitrag zur Gewährleistung einer saubereren Umwelt**
- **Rasche Verabschiedung der EU-Gesetzgebung über den Zugang zu bordeigenen Daten und Ressourcen**
- **Förderung der zirkulären Wirtschaft und Entwicklung hin zu einem nachhaltigeren und zirkulären Automobildienstleistungssektor**
- **Beibehaltung und Modernisierung der Kfz-Gruppenfreistellungsverordnung**
- **Organisation eines europäischen Gipfels der automobilen Wertschöpfungskette**

Sowohl für das Konjunkturprogramm als auch für die Welt nach der Pandemie könnten die vorgeschlagenen Maßnahmen helfen, einen wichtigen Beitrag zur gesamten europäischen Wirtschaft zu leisten, wenn KMUs in den Mittelpunkt des Programms gestellt würden.

2

In Übereinstimmung mit den Zielen der EU wird die Unterstützung des Sektors auf dem Weg zu mehr Digitalisierung und Zirkularität die Wirtschaft nachhaltiger, widerstandsfähiger und fit für aktuelle und zukünftige Mobilitäts-, Arbeits- und Umweltherausforderungen machen.

**"Wir wollen die aktuellen Probleme lösen, zu einer 'neuen Normalität' zurückkehren und die Branche neu erfinden, um sie wettbewerbsfähig, widerstandsfähig und nachhaltig zu machen",
Sylvia Gotzen, FIGIEFA CEO**



*

Werkstattumfrage bei freien Werkstätten in Deutschland durchgeführt von AutoAuto

Nachfolgend finden Sie die Auswertungen einer Werkstattumfrage aus Deutschland die AutoAuto bei freien PKW Werkstätten, die einem Werkstattsystem angehören, durchgeführt hat.

Quelle: Redaktion AUTOAUTO, Daimlerstr. 25, 50354 Hürth/Deutschland

1. Nutzen Sie zur Ersatzteil-Identifikation über die VIN-Nummer Partslink24?
 50% Ja Nein oft 50% sehr oft
- 1a. Diese Teile-Identifikation ist aktuell und genau
 30% immer 70% meistens
2. Wir könnten auf Partslink24 verzichten, wenn die Ersatzteilkataloge unserer Autoteile-Großhändler den gleichen Qualitätsstandard hätten
 70% Ja 30% Nein
3. Wir nutzen die Kataloge unserer Stamm-Großhändler
 20% einen Katalog 20% zwei Kataloge 60% drei Kataloge
4. Falls Sie Werkstatt-Systempartner sind: Wir nutzen in aller Regel die Kataloge dieser Systemgeber bei Bestellungen
 20% immer 60% meistens 20% eher selten
5. Kaufen Sie Ersatzteile im Internet?
 20% Ja hin und wieder 50% selten 30% nie
6. Liegen die Einkaufspreise, die Sie im eCommerce-Handel bestellen, in der Regel pro Teil
 70% über 100 Euro 10% über 200 Euro über 300 Euro
7. Haben Sie einen Stamm-Lieferanten bei den eCommerce-Anbietern?
 30% Ja 20% Nein 50% kaufe dort, wo es am günstigsten ist
8. Kaufen Sie Spezialwerkzeuge bei eCommerce-Anbietern?
 70% Ja 30% Nein
- 8a. Achten Sie hier auf Marke oder eher auf den Preis?
(hier können Sie beide Felder ankreuzen)
 40% Marke 20% Preis 40% sowohl Marke als auch Preis

9. Haben Ihre Einkäufe über den eCommerce-Handel in den letzten drei Jahren zugenommen?
- 70% Ja 10% nein 20% kaufe grundsätzlich nicht im Internet
10. Wie schätzen Sie Ihre Verlagerung der Einkäufe bei Ersatzteilen über 100 Euro Einkaufswert im Internet ein (im Verhältnis zum Gesamteinkauf aller Ersatzteile)?
- 20% über 10% 10% über 20% 30% unter 10% 20% nicht der Rede wert
11. Der tagesaktuelle Zugang zu den OE-Daten der Fahrzeughersteller (z.B. Marken des VW Konzerns), um z.B. Schlüssel zu programmieren, updates vornehmen zu können, in Steuergeräte einzugreifen, ist für mich
- 50% existentiell 50% wichtig weniger wichtig
12. Diese Leistung, die komplette IT-Struktur, die Installation, die Schulung und Wartung sollte mein „Stamm-Großhändler“ übernehmen
- 60% Ja 40% Nein
13. Diese kompletten IT-Kosten / Installationen / Nutzung / Wartung / Schulung sollten über einen Jahresbonus reduziert / verrechnet werden können.
- 80% Ja 20% Nein
14. Bei teuren Ersatzteilen (z.B. erste Marken) brauche ich preiswerte Alternativen
- 70% Ja Nein 30% wird immer wichtiger
15. Sollten für diese Produkte (siehe Pkt. 14) auch empfohlene VK-Preise angezeigt werden, damit ich meinen Kunden diese Alternativen anbieten kann?
- 70% ja 30% nicht so wichtig
16. Wo sehen Sie die Preisgrenze für solche Ersatzteile? (Verkaufspreise an Ihre Kunden)
- 40% über 50 Euro 50% über 100 Euro 10% über 200 Euro

Bis zum nächsten Mal,
das VFT Team



Sie erhalten diese Information weil wir davon ausgehen, dass Sie Interesse an den Informationen haben. Wenn Sie diese Informationen nicht mehr erhalten wollen dann informieren Sie uns per Mail an office@vft.at